

Nuestros expertos

Manuel Maeso

Subdirector de Mercados Mayoristas Eléctricos. VM Energía

Ingeniero Industrial por la UPM, especialista en gestión de riesgos con trayectoria en varias compañías del sector energético.

Roberto Ramos

Jefe de Trading, Operaciones y Logística de Gas VM Energía

Ingeniero de Minas por la UPM, MBA Executive por el IE. Ha ocupado posiciones operativas y comerciales en varias empresas energéticas.

Gabriel Rodriguez

Gestor Comercial de Grandes Cuentas Mercado Mayorista Ibérico. Gas Natural Comercializadora.

Ingeniero Técnico Industrial por la UPM seguido por estudios de especialización económica en la AUH. Más de una década de experiencia en la operación del sistema eléctrico nacional en REE. Posteriormente se incorpora al mundo comercial de gas y electricidad.

Víctor Doallo.

Formación & Consultoría. Enexpa Energy Expert Partners.

Víctor Doallo es un profesional con dilatada experiencia profesional en los sectores de la comercialización de energía eléctrica y del gas natural. Ingeniero de Minas en la especialidad de energía por la Universidad Politécnica de Madrid y MSc. in Applied Energy por la Cranfield University.

Agenda tentativa algún ponente puede ser sustituido por otro de similar perfil.

Cuotas de inscripción

	Matrícula Temprana (hasta el 5 de abril)	Normal
Colegiados	550	750
Público en general	650	900

Secretaría

Fundación Gómez Pardo

Calle Alenza, 1.

28003 Madrid Teléfono-: (+34) 914417921

Email: fgp.minasyenergia@upm.es

INSCRIPCIÓN

Rellenando el siguiente formulario y enviándolo a la secretaría del Seminario.

Nombre y Apellidos: _____

Organización: _____

Dirección y Teléfono: _____

Correo Electrónico: _____

Pago: Transferencia a la cuenta de la Fundación Gómez Pardo. B.B.V.A. c/ Ríos Rosas, 44. Madrid, 28003. IBAN: ES05 0182 0936 08 0200015110. Como concepto indique: "Optimización" e indique su nombre, organización, teléfono y correo electrónico de contacto.

Facturas: Envíe a la Secretaría la información correcta para emitir la factura: nombre, organización, dirección y CIF-NIF.



17 y 18 de Mayo

Madrid

Optimización en la contratación eléctrica y gas para grandes consumidores

Organizado por:

- Fundación Gómez Pardo.

www.fundaciongomezparado.es

Entidades colaboradoras



Colegio Oficial de Ingenieros de Minas del Centro de España

Motivación

Hoy en día los contratos eléctricos y de gas han alcanzado una creciente complejidad y su impacto en los costes de manufactura son muy significativos. Esto hace necesario comprender en profundidad el funcionamiento de ambos mercados para proceder a una contratación óptima.

Este curso tiene un objetivo eminentemente práctico para que el asistente gestione de forma más eficiente su factura energética, incremente su conocimiento y su capacidad de predecir sus costes energéticos y conozca estrategias para cubrir sus riesgos.

Objetivos

Dotar a los asistentes al curso de los conocimientos necesarios para el correcto entendimiento de cómo funcionan los mercados de electricidad a nivel Ibérico (pool, mercados intradiarios, mercados de derivados, OTC's, etc.) detallando qué se esconde tras cada uno de los conceptos de la factura eléctrica y cómo se debe negociar de forma óptima con las comercializadoras el contrato de electricidad.

Análogamente el mercado de gas es complejo explicaremos su funcionamiento. Incluiremos productos novedosos como GNLicuado y GNVehicular.

Agenda

Como enfocar un proceso de negociación de energía, criterios de selección de comercializadoras, aproximaciones al asunto. Expectativas y falsos mitos.

Mercado Eléctrico

1. Introducción. Los Agentes del Mercado de Electricidad. OMIE, OMIP, Operador del Sistema REE, Generación, distribuidoras y comercializadoras.

2. El mercado diario (pool), servicios de ajuste y el resto de mercados de electricidad.
3. La factura eléctrica en profundidad. Partes regulada y liberalizada.
5. Las diferentes modalidades de contratación de electricidad. Prima de riesgo y contratación óptima.
6. Los Mercados de Derivados. Hedging y trading.
7. Cierres de posición en los contratos: multiclicks y variaciones
8. Impuesto eléctrico. Posibles exenciones parciales.

Mercado del Gas

1. El gas natural. Introducción. Infraestructura gasista.
2. Los mercados de gas natural en el mundo. El HUB español MIBGAS.
3. La factura de gas natural en profundidad. Partes regulada y liberalizada. Parte regulada de la factura: los peajes
4. La medida en los suministros de gas.
5. La cantidad diaria Qd. Optimización de la Qd a contratar.
6. Diferentes tipos de suministros finales de gas.
7. Tipos de contratos de gas. Contratos indexados y contrato de precio fijo.
8. Impuesto especial de hidrocarburos tipologías.
9. Los Mercados de Derivados. Hedging y trading.
10. Transformaciones a gas.
11. Usos de GNLicuado y GNVehicular

El evento constará de presentaciones y mesas redondas. Se presentarán casos de negocio reales.

Directores de compras, responsables de gestión de energía, responsables de servicios generales, técnicos involucrados en la gestión de compras de energía. Directores de mantenimiento y operaciones, que necesiten entender el funcionamiento de los mercados de electricidad y gas para negociar adecuadamente sus contratos.

Sede

Fundación Gómez Pardo. Calle Alenza, 1.
28003 Madrid

Horario

17 y 18 de Mayo. 09:30 a 17:30.

Entregables

Presentaciones en formato impreso.

Incluye casos prácticos sobre transformación a gas de instalaciones industriales.

Fundación Gómez-Pardo

La Fundación Gómez-Pardo, adscrita a la Universidad Politécnica de Madrid tiene en las líneas principales de su cometido: la investigación, la docencia, la cultura, y el apoyo a la Escuela de Minas en todos sus planteamientos.

Entre sus instalaciones cuenta con:

1. Residencia Universitaria
2. El Museo Félix Cañada con una exposición de más de quinientas obras de arte de pintura, escultura, cristal, plata, bronce, etc.
3. Laboratorios del LOEMCO, LOM y LAMIMER y Laboratorios de Productos Petrolíferos y Petrofísico en Getafe
4. Oficinas en Alenza, 1. Madrid.

¿A quién está dirigido el curso?